

Hoe kan een vereniging haar ambities financieren?

Voetbalvereniging EGVV aast op een panna field

Voetbalvereniging EGVV uit Gelselaar (gemeente Berkelland) is een kleine club met 160 leden. Omdat de jeugd uit het dorp nauwelijks mogelijkheden heeft om te sporten, wil de voetbalvereniging een panna field aanleggen. Echter, voor zo'n kleine club is dat een flinke investering. Hoe krijgen ze dat voor elkaar? Dit artikel illustreert welke mogelijkheden de vereniging heeft om subsidies binnen te halen en fondsen aan te spreken.



Een panna field midden in een wijk is vanuit maatschappelijk oogpunt vaak wenselijk

Voor EGVV is het lastig om de financiën voor een voorziening zoals een panna field rond te krijgen. De gemeente Berkelland toont zich weliswaar voorstander van zo'n voorziening, maar is tot dusverre terughoudend om geld toe te zeggen. Ook sponsoring is lastig. Voor een evenement lukt dat vaak wel, maar niet voor de aanleg van een sportvoorziening. Secretaris Gert Stokkink van EGVV: "Als bestuur zijn we al maanden bezig om het panna field financieel rond te krijgen. Tot dusverre hebben we weinig succes geboekt. Ook al gaat het om een beperkt bedrag van zo'n vijfduizend euro, de vereniging krijgt dat geld niet zomaar bij elkaar. Kortom, de vereniging hoopt dat het benodigde geld via subsidiegevers of fondsen te kunnen werven.

Wat vinden subsidiegevers belangrijk?

Wanneer u een aanvraag bij een subsidiegever of fonds wilt indienen, is het nuttig om te weten waar zo'n organisatie op let. Daarmee wordt de kans dat uw aanvraag wordt gehonoreerd een stuk groter. Denk hierbij aan zaken als:

1. Sluit aan bij maatschappelijke doelen. De overheid gebruikt subsidies om maatschappelijke activiteiten te stimuleren.

2. Zorg ervoor dat uw project innovatief is. Behalve door de gemeente worden reguliere, structurele activiteiten eigenlijk nooit gesubsidieerd. Laat zien dat het om een nieuw initiatief gaat dat voor uw gemeente uniek is.
3. Zoek samenwerking. Wanneer meerdere partijen meedoen en het draagvlak dus groter is, wordt de kans op succes ook groter.
4. Cofinanciering is een eis. Subsidiegevers betalen praktisch nooit het totale project. Er moeten dus meerdere financiers zijn, waaronder uzelf!
5. Het moet een goed project zijn. Zorg dat uw plan goed in elkaar zit, met een logisch verband tussen doelen en activiteiten. Tevens moet uw project een duidelijk begin- en eindpunt hebben.

Hieronder wordt het projectidee van EGVV op elk van deze aspecten nader bekeken.

Maatschappelijk relevant?

Eén van de onderwerpen die momenteel bij de overheid goed scoort, is de leefbaarheid van wijken en dorpen. Een aantrekkelijke omgeving waarin het goed toeven is, is daarvoor cruciaal.



door: Ben Moonen

Voldoende groen in de wijk en genoeg ruimte om te bewegen en te recreëren horen daarbij. Het aanleggen van een panna field in een wijk sluit aan bij dit maatschappelijke doel. De overheid zal dan wel als voorwaarde stellen dat de voorziening openbaar toegankelijk is. Daar zal de vereniging rekening mee moeten houden. Een voorziening achter een hek, alleen voor de leden, is vanuit maatschappelijk oogpunt niet voldoende.

Veel potentiële financiers hebben waardering voor dwarsverbanden tussen verschillende sectoren. Wanneer EGVV kan aantonen dat de geplande voorziening niet alleen vanuit sportoogpunt belangrijk is, maar ook voor bijvoorbeeld de buurt of het onderwijs, wordt de kans op subsidie een stuk groter.

Hoe innovatief bent u?

Een panna field is op zich niet nieuw. Toch hoeft dit niet te betekenen dat subsidiegevers afhaken. In het dorp zijn immers geen trapveldjes. Voor het dorp en voor de vereniging is dit dus wel degelijk een innovatief project. Wanneer EGVV bovendien laat blijken na te denken over innovatieve manieren om het veld te beheren, is dat des te beter. Denk bijvoorbeeld aan het inzetten van de beheerder van de sportkantine of een conciërge van een school voor het verhuren van spelmateriaal of het organiseren van activiteiten.

Wie doen mee?

Dit is wellicht een heikel punt. EGVV heeft nog niet nagedacht over samenwerking met andere partijen. Toch is het cruciaal dat er een breder samenwerkingsverband komt met partijen die het panna field belangrijk vinden, daaraan bij willen dragen en ook van het veld gebruik willen maken. In dit geval lijken de buurt, de nabijgelegen basisschool en de lokale welzijnsinstelling logische partners. Een brede samenwerking is belangrijk omdat financiers dan weten dat er draagvlak voor de voorziening is. Bovendien willen ze het gevoel hebben dat de voorziening, na realisatie, ook goed wordt gebruikt. EGVV kan dat aantonen door te laten zien dat er voldoende jongeren in de buurt wonen die daar willen sporten, dat de basisschool er geregeld gymlessen wil geven en ze er zelf als vereniging een actief aanbod neer willen zetten (door bijvoorbeeld een jaarlijks panna zomertoernooi te organiseren).

Wie betaalt mee?

Wanneer meerdere partijen bereid zijn financieel bij te dragen, hebben subsidiegevers en fondsen meer vertrouwen in het project. Met name de rol van de gemeente Berkelland is cruciaal. Het aanleggen van sportvoorzieningen (zoals trapveldjes) is namelijk primair de taak van de lokale overheid. Wanneer de gemeente het niet belangrijk vindt dat het panna field er komt, waarom zouden andere partijen dat dan wel belangrijk moeten vinden? De gemeente

MOET dus meedoen, het liefst door geld beschikbaar te stellen. Als dat niet lukt, dan minimaal door garant te staan bij een eventuele lening of door geld vrij te maken voor het beheer en onderhoud. Navraag leerde dat er in de gemeente Berkelland twee opties zijn. Op de eerste plaats kent Berkelland (net als veel andere gemeenten) een 25 procent-investeringsregeling. Deze lokale subsidieregeling houdt in dat de vereniging een bijdrage van 25 procent van de kosten kan aanvragen. Daarbovenop bestaat de mogelijkheid om voor 25 procent van het genodigde bedrag een lening bij de gemeente af te sluiten. De tweede mogelijkheid is om gebruik te maken van de subsidiegelden die de gemeente heeft ontvangen in het kader van de Breedtesportimpuls (BSI). Voorwaarde is dan wel dat de aanleg van het panna field past binnen de BSI-projecten van de gemeente. Genoeg reden om met de gemeente en de Borculose Sportfederatie het gesprek aan te gaan!

Goed project?

Bij een subsidieaanvraag zult u een projectplan en projectbegroting moeten indienen. In dit plan moeten concrete en meetbare doelen staan met logische activiteiten om die te realiseren. Ook moet u aangeven hoe u het project organiseert en wat uw planning is. Dit laatste is niet onbelangrijk, bijna altijd geldt dat u het project niet mag starten voordat de subsidiegever een besluit heeft genomen over uw aanvraag.

Conclusie voor EGVV op basis van de 5 gehanteerde criteria

Er moet nog veel gebeuren. Er zijn voldoende aanknopingspunten, maar EGVV moet bereid zijn om samen met anderen te gaan bouwen aan een samenhangend project, gericht op het realiseren van een openbare sportvoorziening in de wijk. Wanneer die knop wordt omgezet, zal EGVV zien dat de kansen er zijn. Niet alleen ten aanzien van een subsidiebijdrage voor het panna field, de vereniging is sowieso gebaat bij een goede samenwerking met anderen. Wanneer deze voorziening EGVV ertoe aanzet om zich meer naar buiten te richten en de club een betrouwbare partner blijkt te zijn die een actieve rol speelt in de gemeente, zal ze daar op veel meer vlakken van profiteren dan alleen bij de aanleg van deze voorziening. Uiteraard kan de club er ook voor kiezen om dat traject niet in te zetten. Ook een legitieme keuze, maar dan moet je ook geen financiële bijdragen verwachten van overheden of fondsen.

Ben Moonen is als subsidieadviseur gespecialiseerd in de sportsector. Als Moonen Sport & Leisure adviseert hij gemeenten en sportorganisaties. Voor meer informatie: 0161-222 808, info@moonensportenleisure.nl en www.sportsubsidie.nl.

TIPS

bij het aanvragen van subsidie

1. Zoek vanuit doelen. Wanneer u hoort over interessante regelingen, redeneer dan vanuit de vraag: 'Hoe kan ik sport of mijn vereniging inzetten als middel om een bijdrage te leveren aan de doelen van de subsidiënt?'
2. Liefst dichtbij huis: hoe 'hogere' de overheid, hoe moeilijker en complexer het is om subsidie te krijgen.
3. Leg uw idee voor aan de subsidieverstrekker. Maak een afspraak of bel!
4. Denk op voorhand na of u wilt en kunt voldoen aan de wensen en eisen van de subsidiënt. Kunt u bijvoorbeeld voldoen aan de eisen die gesteld worden aan de projectadministratie?
5. Zoek samenwerking met betrouwbare partijen.

Regelingen

Nederland kent meer dan duizend subsidieregelingen en duizenden fondsen. Enkele fondsen en subsidieregelingen die voor EGVV interessant zijn:

- Subsidie regeling Vitaal Gelderland: leefbaarheid platteland (www.gelderland.nl).
- Subsidie regeling Sociaal Beleid Gelderland (www.gelderland.nl).
- Stichting Meer dan Voetbal (www.meerdantweedoelen.nl).
- Samenwerkende Fondsen Buiten Spelen (www.samenbuitenspelen.nl).
- Oranje Fonds, Samen Sporten (www.oranjefonds.nl).
- VSBfonds (www.vsbfonds.nl).
- NJF Jantje Beton (www.jantjebeton.nl).
- Richard Krajicek Foundation (www.krajicek.nl).

Doe de subsidiecheck!

Via www.sportsubsidie.nl kunnen sportverenigingen geheel vrijblijvend advies krijgen over subsidiemogelijkheden. Daartoe moeten zij de 'subsidiecheck' doen, ofwel een lijstje met zes vragen beantwoorden. Aansluitend ontvangt de vereniging per mail of telefonisch een advies van Ben Moonen over de mogelijkheden om subsidie te krijgen. Vervolgens kunnen verenigingen (eveneens vrijblijvend) een adviesgesprek met Moonen voeren.

Voor meer informatie: www.sportsubsidie.nl